

El Ecuador en Bretton Woods

El Ecuador en Bretton Woods

- I. Antecedentes
- II. El sistema de Bretton Woods
- III. La economía ecuatoriana y el sistema de Bretton Woods

I. ANTECEDENTES

Los antecedentes más próximos del sistema de Bretton Woods son, entre otros:

1. La Gran Depresión de los años 30
2. El fin del sistema de Patrón de Cambios Oro
3. La II Guerra Mundial

I. ANTECEDENTES

En 1929, como observamos en la anterior presentación, con condiciones de inestabilidad latentes, la situación internacional se agrava con el comienzo de la depresión en Estados Unidos. La Gran Depresión, que será analizada marginalmente en este trabajo, no se trata de un fenómeno susceptible de interpretaciones simplistas, sino de algo muy complejo, como todo lo que sucede en economía.

I. ANTECEDENTES

Para la Recesión se sumaron un ciclo de acumulación de inventarios, que se habían mantenido altos en el período anterior, una caída de los precios agrícolas y de la inversión, la cual se encontraba atacada por una burbuja especulativa en el sector inmobiliario, y, especialmente, por el desplome de la Bolsa de Valores de Nueva York, en el llamado *martes negro* del 29 de octubre de 1929.

I. ANTECEDENTES

Ciertamente, la evolución de los valores en la Bolsa de Wall Street estuvo caracterizada por una caída constante durante todo el tiempo posterior a aquel octubre. Así tenemos que el 3 de septiembre de 1929 el Índice Industrial cerró a 452, el 8 de julio de 1932, el mismo índice señalaba 54. En el lapso de tres años desaparecieron 40.000 millones de dólares en valores, la fortuna de los inversores se había reducido en un 80%.

I. ANTECEDENTES

Cotizaciones de las acciones en la Bolsa de Nueva York

1929	125,43
1930	95,64
1931	55,47
1932	26,82
1933	36,00
1934	39,16
1935	41,97
1936	58,98

I. ANTECEDENTES

Pero como señala J.K. Galbraith, el comportamiento de la Bolsa era una reacción a fuerzas más profundas y más fundamentales, no era en sí mismo una causa sino un espejo en el cual se representaba la imagen de una situación económica catastrófica. En efecto, los indicadores como el producto, el empleo, los precios, los niveles de intercambio, etc, tenían caídas contundentes. En general la economía mundial atravesaba por problemas de colocación y realización de la producción.

I. ANTECEDENTES

Producción Industrial de varios países

1928 = 100

País/año	1929	1930	1931	1932	1933
EE.UU.	107.2	86.5	73.0	62.5	56.5
R.U.	106.0	87.8	88.8	90.1	89.9
Francia	109.4	110.2	97.6	79.5	80.8
Alemania	100.4	90.1	73.6	61.2	67.3
Japón	111.4	105.6	100.7	101.0	120.7
Polonia	99.7	81.8	69.3	52.2	48.2
Canadá	108.1	91.7	76.7	62.8	65.2
Bélgica	100.1	89.8	82.8	69.9	74.3

I. ANTECEDENTES

Reducción porcentual entre 1929 y 1932 de la Producción Industrial, Renta Nacional y Precios al Por Mayor

	EE.UU. %	Alemania %	Reino Unido %
Producto Industrial	42	17	54
Renta Nacional	53	39	20
Precios al por mayor	38	35	30

I. ANTECEDENTES

Estimación del número de parados en Estados Unidos desde 1919 hasta 1933

	Cifra Total Millones	% sobre el total de la Población Civil
1929	1.5	3.1
1930	4.2	8.8
1931	7.9	16.1
1932	11.9	24.0
1933	12.6	25.2

I. ANTECEDENTES

Una característica principal de la Gran Depresión fue que, iniciada en los Estados Unidos, se extendió rápidamente a todos los países del orbe.

Por otro lado, el comercio a nivel mundial vivió momentos de ruina debido esencialmente al peso que tenía la economía norteamericana en el mundo, pues representaba el 45% de la producción total del planeta y sus inversiones el 12,5%. La depresión se transmitía vía precios en el intercambio comercial.

I. ANTECEDENTES

Efectivamente, el comercio internacional sufrió uno de sus principales males: el proteccionismo. El abandono de la convertibilidad de la libra esterlina al oro de septiembre de 1931, inauguró un período de fuerte proteccionismo comercial, además de que los precios de los productos que se intercambiaban en el mercado mundial, para ser competitivos, debían ser lo suficientemente bajos como los decaídos de norteamérica; esto es, reducidos en un 30% a los vigentes en 1929, situación que empeoraba para las mercancías agrícolas que bajaron en un 50%.

I. ANTECEDENTES

A los problemas comerciales hay que sumar la fuerte disminución de préstamos estadounidenses, reducción que se debió a la iliquidez gestada por el derrumbe de Wall Street. Durante la gran depresión bajaron en un 40% las corrientes comerciales y financieras mundiales y se declararon inconvertibles la mayor parte de las monedas de los países. Al respecto Jan Tinbergen señala:

“La lección más importante que debemos aprender de los desgraciados años 30 es el fracaso de los nacionalismos de las políticas económicas. Las políticas que buscaban favorecer los intereses de una nación en detrimento de los intereses de las otras hicieron mucho daño. Un ejemplo de ello nos lo dan las restricciones comerciales y las devaluaciones, ambas aplicadas frecuentemente e intensamente durante aquel período”

I. ANTECEDENTES

Quizás, para entender mejor la magnitud de la crisis, sea importante observar los que nos dice J.K. Galbraith:

“... La Gran Depresión es el suceso más importante de lo que va de siglo (XX)..., al menos para los americanos. Ninguna de las dos guerras mundiales tuvo un efecto parecido sobre tantos. La liberación de la energía atómica, aunque pudo inducir a cierta precaución de los beligerantes patológicos, tuvo unas consecuencias menores. Los viajes a la Luna son cuestión de detalle en comparación con aquella. Pocos de los que sobrevivieron a la Gran Depresión no cambiaron con esta experiencia”.

I. ANTECEDENTES

En lo que hace referencia a los efectos monetarios de la Gran Depresión, la consecuencia más importante fue la supresión del Patrón Oro, lo que supuso la distorsión total del mercado de cambios. Al abandonarse el Talón Metálico, los tipos de cambio entre monedas, que se determinaban a través de la relación entre las paridades oro, dejan de tener aquella rigidez y pasan a fluctuar de manera acelerada.

I. ANTECEDENTES

El Patrón Fiduciario que siguió a la desaparición del patrón oro, unido a las graves consecuencias de la depresión, provocó un período en el que la desintegración económica internacional alcanzó las cotas máximas. Inestabilidad de los tipos de cambio, restricciones a los pagos y bilateralismo en el comercio exterior fueron la característica. Los países intentaron la recuperación económica a través de toda clase de medidas, algunas de las cuales se engloban en la expresión de “empobrecer al vecino”.

I. ANTECEDENTES

La ruptura del sistema monetario, sustentado en la convertibilidad de las monedas, y las restricciones comerciales aplicadas llevaron a los países a la utilización del *clearing* para compensar las operaciones y los pagos internacionales. Estos acuerdos calificados por Andersen como “hijos de la miseria”, permitían divorciar los mercados de divisas de dos países y continuar con los intercambios que se saldaban mediante compensaciones entre importadores y exportadores. La economía mundial dejaba de ser monetaria y se iba al trueque.

I. ANTECEDENTES

La crisis, el bilateralismo, el abandono del patrón oro, desembocaron en la mayor confrontación bélica que haya conocido el Planeta: la II Guerra Mundial. El esfuerzo bélico, tanto productivo como financiero fue violentísimo y las economías sufrieron distorsiones importantes que, según Ellsworth, se concretaron ya finalizada la contienda en tres direcciones:

1. Alteraciones de la producción y el comercio
2. Modificaciones de las relaciones de precios, como efecto de las diferentes tasas de inflación
3. Cambio en las relaciones financieras por endeudamiento múltiple y complejo.

II. El Sistema de Bretton Woods

Al finalizar la II Guerra Mundial, los países vencedores, en particular Estados Unidos –la potencia hegemónica-, estuvieron, por primera vez en la historia, a diseñar un orden económico internacional basado en la creación de tres organismos internacionales que se ocuparían de los problemas comerciales, de los monetarios, y de los relacionados con el desarrollo (especialmente su financiación). Este nuevo orden se lo suele conocer con el nombre de Bretton Woods.

II. El Sistema de Bretton Woods

Bretton Woods es el lugar en que se celebró la conferencia en la que nacieron el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial. El tercer organismo programado, la Organización Internacional de Comercio, no llegó a nacer y fue parcialmente sustituido por el GATT hasta que, en 1995, fue reemplazado por la OMC.

Antes de nada, un sistema monetario internacional no se elige por lo acertado de su diseño, sino por el poder que lo respalda. Estados Unidos, primera potencia militar y económica, y acreedor del resto del mundo, era en aquellos momentos un poder hegemónico absoluto, y el sistema monetario internacional era su sistema monetario.

II. El Sistema de Bretton Woods

En la Conferencia de Bretton Woods se presentaron dos planes alternativos.

El Plan Estadounidense buscaba:

1. Llevar a la economía internacional a los principios del *laissez-faire*, en los que se basaba su economía interna
2. Mostrar una mayor aversión a la utilización de discriminaciones y preferencias (control de cambios) en el comercio internacional que a los aranceles
3. Una posición muy precavida hacia los nuevos organismos internacionales que pudieran crearse, y exigir, entonces, acuerdos constitutivos escritos
4. Mediatización del Acuerdo (debía ser aprobado por el Congreso norteamericano) lo que le aseguraba cautela.

II. El Sistema de Bretton Woods

El Plan Estadounidense, diseñado por el funcionario del Tesoro, H.D. White, y que se impuso, preveía el establecimiento de un fondo internacional de estabilización. Cada país contribuiría con una cuota y la suma de éstas constituiría los recursos del organismo, cuyos préstamos a los países en dificultades no serían automáticos, sino sometidos a condiciones, con el objeto de favorecer el ajuste, el peso recaería sobre el país deudor.

II. El Sistema de Bretton Woods

La *posición británica* se centraba en el problema de balanza de pagos con que se enfrentaría Europa al terminar la guerra, por lo que hacían incapié en la responsabilidad conjunta en la solución de los problemas monetarios de posguerra.

Además buscaban que el Acuerdo cree instrumentos flexibles, no rígidamente estructurados como quería los EE.UU., sino susceptibles de adaptarse a las variadas exigencias de la realidad.

II. El Sistema de Bretton Woods

El plan británico, cuyo autor era J.M. Keynes, proponía la creación de una Unión Internacional de Compensación cuyo objetivo principal sería vigilar el cumplimiento por parte de los países de las *reglas de juego* que se establecerían. El organismo administraría un volumen de liquidez monetaria internacional –oferta- ajustada a las exigencias de los intercambios –demanda- y, por tanto, variable. Los bancos centrales tendrían cuenta en la Unión, como los bancos comerciales en sus respectivos bancos centrales. La moneda –bancor- en la que se expresaría la liquidez internacional tendría un valor en oro, pero susceptible de modificación.

II. El Sistema de Bretton Woods

Los países aceptarían el bancor como equivalente al oro y podrían obtenerlo en la Unión a cambio de oro, aunque no podrían hacer la operación inversa. Los países establecerían la paridad de sus monedas en bancor y podrían alterarla en caso necesario. La Unión cumpliría dos funciones: una función crediticia hasta un límite determinado por la cuota asignada al país, y una función estabilizadora que se concretaba en la presión que ejercía sobre acreedores y deudores, a medida que crecían su crédito o su deuda.

II. El Sistema de Bretton Woods

Ciertamente, existían importantes diferencias entre las propuestas para mecanismos de financiación y de ajuste entre los planes norteamericano y británico. En el segundo, la liquidez no dependía de depósito previo alguno, como ocurre con el primero y, además, la propuesta británica de creación global de liquidez era muy superior –unas seis veces-, lo que contribuyó a su rechazo. En cuanto al ajuste, la penalización a los acreedores persistentes, contemplada por los británicos, fue sustituida por la propuesta americana de una cláusula de “moneda escasa” que permitía la adopción de medidas contra el país acreedor crónico, lo que nunca fue aplicado.

II. El Sistema de Bretton Woods

Las negociaciones entre ingleses y norteamericanos terminaron en un acuerdo en el que predominaron con exclusividad los puntos de vista de Estados Unidos. Dicho acuerdo, aprobado por los países asistentes (el Ecuador fue uno de ellos) a la Conferencia Monetaria y Financiera celebrada en Bretton Woods (New Hampshire) los días del 1 a 22 de julio de 1944, decidió la creación del Fondo Monetario Internacional y del Banco Mundial.

II. El Sistema de Bretton Woods

El FMI se funda con la misión de elaborar un código de conducta en materia monetaria internacional -tipo de cambio y restricciones a los pagos- de establecer un sistema de pagos multilateral y no discriminatorio, y de proporcionar ayuda condicionada a los países enfrentados a dificultades temporales de balanza de pagos.

II. El Sistema de Bretton Woods

El Banco Mundial se funda con dos objetivos:

1. La reconstrucción de los países afectados por la guerra.
2. La ayuda al desarrollo mediante la concesión de créditos a largo plazo

II. El Sistema de Bretton Woods

Bretton Woods buscaba esencialmente evitar una repetición del caos monetario de los años 30, cuando el sistema unitario del patrón oro fue sustituido por otro fiduciario que fraccionaba el comercio. Ante todo el nuevo sistema trataba de evitar la inestabilidad en los tipos de cambio, restricciones a los pagos y bilateralismo, y limitaciones al comercio internacional. Se trataba de la creación de un orden sustentado en el funcionamiento de organismos internacionales que buscaban que los países aúnen esfuerzos.

II. El Sistema de Bretton Woods

La piedra básica del nuevo sistema era la existencia de tipos de cambio fijos pero ajustables. El convenio constitutivo del FMI establecía la obligación de cada país de fijar la paridad de su divisa en términos de oro o en relación con el dólar de EE.UU., al peso y ley vigentes al 1 de julio de 1944. La obligación de mantener la paridad no tenía un carácter absoluto, como en el patrón oro, en este sistema podía alterarse siempre que existiese un desequilibrio fundamental y, además, se debía justificar el porcentaje de devaluación.

II. El Sistema de Bretton Woods

No obstante nunca se definió lo que debía entenderse por desequilibrio fundamental, ni tampoco por devaluación competitiva, lo que ha permitido al FMI actuar discrecionalmente según el caso y el momento. La utilización del tipo de cambio como instrumento de ajuste era contemplado como algo extraordinario. Los desequilibrios temporales debían ser financiados -el FMI prestaría ayuda condicional con este objetivo- los más persistentes debían ser corregidos mediante actuaciones de la política fiscal y de la política monetaria; solamente los desequilibrios importantes podrían dar lugar a alteraciones en la paridad.

II. El Sistema de Bretton Woods

Este planteamiento desplazaba una buena parte de los problemas hacia el suministro adecuado de liquidez: cuando menor sea la flexibilidad de los tipos de cambio, mayor será la necesidad de disponer de recursos para financiar los desequilibrios de balanza de pagos.

Desgraciadamente, los acuerdos de Bretton Woods no prestaron mucha atención a la creación de liquidez.

II. El Sistema de Bretton Woods

Bretton Woods tenía como una de sus finalidades la de financiar a los países con desequilibrios en sus balanza de pagos con el objeto de que hicieran un ajuste menos traumático. Este financiamiento fue importante hasta finales de los 50. Sin embargo, siendo muy rígida la oferta de oro, la expansión de la liquidez internacional se desarrollo mediante mecanismos fiduciarios, lo que a la larga provocó desconfianza en el público acerca de los emisores de monedas de reserva, especialmente de los Estados Unidos.

II. El Sistema de Bretton Woods

En cuanto al ajuste, el sistema generaba una doble asimetría. Por una parte hacía recaer todo el peso de los ajustes sobre los países con déficit de balanza de pagos; por el contrario, los países con superávit tenían pocos incentivos para corregirlos. Por otra parte, los Estados Unidos parecían estar excluidos de la necesidad de ajustar su economía; sus déficits eran automáticamente financiados por el incremento de las reservas en dólares del resto de los países.

II. El Sistema de Bretton Woods

Otro aspecto negativo del ajuste era el mecanismo de modificación de las paridades, el cual resultó cada vez más difícil de emplear en los países importantes. Aparte de los problemas políticos, la devaluación se hizo cada vez más costosa al irse liberalizando las transacciones corrientes y muchas transacciones de capital, porque los movimientos especulativos tendían a potenciarse cuanto mayor fuera la tendencia de los gobiernos a utilizar el arma devaluatoria.

II. El Sistema de Bretton Woods

Al tener que renunciar a la modificación de paridades, dichos países se encontraron que para corregir el déficit de balanza de pagos solo existía el mecanismo interno. Con el transcurso del tiempo, el verdadero problema del sistema consistió en que carecía de mecanismo de ajuste capaz de corregir desequilibrios importantes de balanza de pagos. Las dificultades de realizar dicho ajuste hicieron que el problema de liquidez sea fundamental.

II. El Sistema de Bretton Woods

Como señalamos, la creación de liquidez no fue objeto especial de Bretton Woods. Aparte del apoyo que significaron los préstamos del FMI, la creación de liquidez iba a depender del aumento de las reservas. Pronto se comprendió que no se podía esperar dicho crecimiento del oro. La consecuencia era clara: para que las reservas crecieran adecuadamente era preciso un crecimiento de la moneda de reserva. La escasez o exceso de liquidez dependía de la balanza de pagos de EE.UU.

II. El Sistema de Bretton Woods

Aquello era ilógico, ya que el desequilibrio de la balanza de EE.UU., su signo y su cuantía dependían de sus necesidades internas, mientras que las necesidades internacionales de liquidez ocuparía un lugar secundario.

Pero además, dicho mecanismo de liquidez podía sufrir crisis de confianza. El incremento continuo del pasivo monetario de Estados Unidos provocaría, a un cierto plazo, una desconfianza en la capacidad de dicho país para hacer frente a sus obligaciones

II. El Sistema de Bretton Woods

Un factor condicionante adicional en la evolución del sistema fue la liberalización de las transacciones de capital. Si bien los tipos de cambio podían facilitar el ajuste ocasional, con mayor movilidad de capitales el desplazamiento de fondos especulativos se anticipaba a la acción de las autoridades. Ante esto, los países tuvieron que renunciar a la devaluación, que debilitaba la capacidad de éstos para luchar contra la especulación.

II. El Sistema de Bretton Woods

Frente a estos problemas, se implementaron modificaciones al sistema, entre otras las siguientes:

- Acuerdo General de Préstamos
- Acuerdos bilaterales de crédito (SWAP) entre bancos centrales
- El “pool” del oro y el doble mercado del oro
- Los Derechos Especiales de Giro (DEG)

II. El Sistema de Bretton Woods

A pesar de todas las modificaciones, el sistema estuvo sujeto, desde los años sesenta, a crisis sucesivas, que se convirtieron en casi continuas y permanentes desde 1967. Dos factores condicionaron la evolución del sistema monetario: la balanza de pagos de Estados Unidos y la política de la libra. Lo más importante era el déficit de balanza de pagos norteamericano, que se tradujo en una indeseada tenencia de dólares por parte de los países europeos y Japón, lo que generó desconfianza en el sistema.

II. El Sistema de Bretton Woods

Durante los años sesenta, diversos gobiernos convirtieron dólares en oro. Las autoridades norteamericanas buscaron limitar dichas conversiones. La convertibilidad del dólar, aunque formalmente establecida, fue de hecho, una convertibilidad “convenida”, en el sentido de que era necesario llegar a un acuerdo con las autoridades de los Estados Unidos para conseguirla. Pese a todos los esfuerzos por reducir las conversiones, las reservas metálicas de Estados Unidos descendieron fuertemente y el grado de cobertura oro de las obligaciones pasó a ser negativo en la segunda mitad de dicha década.

II. El Sistema de Bretton Woods

Por otra parte estaban las crisis sucesivas de la libra esterlina y de la propia Gran Bretaña. Efectivamente, tan pronto como la marcha de la economía interna británica comenzaba a ser satisfactoria, la balanza de pagos entraba en crisis, lo que exigía la adopción de medidas que frenaban el crecimiento de la economía. Un proceso de esta índole es una demostración clara de que la moneda de ese país estaba sobrevalorada. Dentro de la situación de crisis casi permanente en que se desarrolló la libra esterlina durante esos años, cualquier acontecimiento interior o exterior originaba una crisis económica.

II. El Sistema de Bretton Woods

En noviembre de 1967 finalmente la libra se devaluó, lo que significó una catástrofe para el sistema, pues demostraba la posibilidad que una moneda de reserva se devalué. Este hecho hizo pasar al dólar a primer plano, lo que desencadenó una ola especulativa en su contra. Adicionalmente la balanza de pagos de los Estados Unidos empeoraba y las presiones durante 1970 y 1971 aumentaban. En mayo de 1971 el marco pasó a una situación de flotación, lo que significó su revaluación. EE.UU. seguía con presiones de conversión de los saldos en dólares acumulados en otros países. En agosto de ese año, el presidente Nixon declaró formalmente la inconvertibilidad del dólar, una sobre tasa arancelaria a las mercancías importadas y reducciones a la ayuda internacional.

II. El Sistema de Bretton Woods

Las medidas de Nixon significaron la ruptura definitiva del sistema monetario de la posguerra. Con ellas se quiebra la piedra básica en la que se apoyaba dicho sistema: el nexo entre el dólar y el oro. Desaparece entonces formalmente el sistema monetario de Bretton Woods.

Al eliminarse la relación entre el dólar y el oro, dejó de existir también la relación fija y obligatoria entre el dólar y cada una de las monedas. Los países dejaron fluctuar el tipo de cambio fuera de los límites permitidos y se inauguró un período de flotación de los cambios. Las principales monedas europeas y el yen se apreciaron con respecto al dólar. La flotación instaurada, fue una flotación sucia y competitiva.

II. El Sistema de Bretton Woods

De todas formas, el sistema de Bretton Woods fue un caso de planificación con éxito, aunque precisara de apoyo institucional en sus primeros años, y aunque en los últimos fuera perdiendo alguna de sus cualidades. En opinión de Haberler y Bordo, se puede afirmar que el sistema funcionó bien durante unos 20 años, en que se produjo un fuerte crecimiento y variaciones razonablemente ordenadas en los tipos de cambio, los cuales no fueron empleados para mejorar la competitividad. No cabe siquiera comparación con el período entreguerras: no hubo inflación en ninguno de los grandes países; tampoco depresión seria en los Estados Unidos; y fueron posibles los llamados “milagros” alemán y japonés y el fuerte crecimiento de muchos países, entre ellos el Ecuador.

II. El Sistema de Bretton Woods

Es difícil afirmar que el crecimiento de esos 20 años deben ser atribuidos al buen funcionamiento del sistema. Si nos fijamos en las variables reales los resultados son muy positivos. Un elevado nivel de inversión que fomentó la demanda y el estado del bienestar, lo que facilitó la paz social. Tal vez aquello no sea efecto de Bretton Woods, pero sin duda creó las condiciones necesarias, ya que la estabilidad en los cambios favorece el comercio internacional y establece una referencia para las reivindicaciones salariales. Es un hecho que el sistema de paridades se respetó, que los países no manipularon el tipo de cambio y que aquello sirvió para una mayor credibilidad y efectividad de las políticas.

II. El Sistema de Bretton Woods

La explicación del colapso y abandono del sistema, en 1971, se encuentra más que en sus defectos intrínsecos, en la evolución que se produce a partir de los años 60, de la que conviene retener dos factores determinantes: la redistribución del poder que supone la sustitución de la hegemonía total de Estados Unidos por un sistema de hegemonía compartida, y la creciente liberalización no solo de las transacciones corrientes, sino de las transacciones de capital, no prevista esta última, la cual puso de relieve la potencial inestabilidad de un sistema de cambios fijos con movimientos de capital libres.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Al igual que la economía mundial, el Ecuador en Bretton Woods tiene como antecedentes a la crisis de los años 30 y a la II Guerra Mundial.

El primero, el crac de los 30, incidió de manera significativamente negativa en el país, como veremos enseguida.

La II Guerra Mundial, por su parte, provocó un auge económico importante, que sirvió de base para la incorporación del Ecuador al sistema de Bretton Woods.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Ciertamente, los efectos económicos de la Gran Depresión iniciada, como vimos, en 1929, no tardaron en hacerse sentir en nuestro país.

El principal mecanismo a través del cual la depresión del 29 repercurió en nuestra economía fue la brusca caída de los precios de las exportaciones. En los años 1930, 31 y 32, bajaron a alrededor de la mitad de lo que habían sido en 1927 y solo a partir de 1933 comenzaron a repuntar, aunque los términos de intercambio se mantuvieron desfavorables.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Indice de Precios de Exportación e Importación

Años	Precios de X	Precios de M
1927	100.0	100.0
1928	98.1	89.1
1929	83.3	80.2
1930	56.5	78.7
1931	49.0	73.0
1932	43.0	70.0
1933	75.1	124.8
1939	168.2	206.3

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

La caída abismal de las exportaciones vino a producir una semiparálisis de la actividad económica del Ecuador. El sector agrario exportador fue el primer afectado, pero su singular importancia en un país con incipiente industrialización, determinó que la crisis se extendiera a los demás sectores.

El medio circulante se restringió en una proporción apreciable, sobre todo el de origen externo.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Valor declarado de las Exportaciones e Importaciones (millones de dólares)

Años	Exportaciones	Importaciones
1928	14.840	16.535
1929	12.681	16.866
1930	11.378	12.670
1931	6.835	8.728
1932	4.680	6.254
1933	4.248	5.355
1934	8.514	7.926
1935	6.611	9.709
1936	5.748	11.464
1937	10.974	11.978
1938	7.893	11.052
1939	7.524	11.200

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Medio Circulante por fuentes de origen

(al 31 de diciembre, en millones de sucres)

Años	De origen interno	De origen externo	Total
1928	25.025	40.137	65.162
1929	21.341	35.668	57.009
1930	16.562	28.013	44.575
1931	21.423	15.537	36.960
1932	38.131	17.740	55.601
1933	63.138	19.035	82.173
1934	76.603	26.541	103.144
1935	56.995	42.941	99.936

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Como se observa, los medios de pago a disposición del público disminuyeron y la actividad financiera y comercial sufrió las consecuencias. En 1931 se liquidaron dos bancos: el de Iván Endara y el Banco del Ecuador. Luis Alberto Carbo señalaba al respecto que en 1932: “La casi total paralización de todos los negocios del país es otro de los hechos más notorios y menos controvertibles”.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Como era de esperarse, las reservas de oro disminuyeron rápidamente, quedando reducidas a cerca de la tercera parte en 1931 de lo que fueron en 1927. En efecto, de 44'085.398 pasaron despues de 4 años a 15'567.234 sucres.

A esta pérdida hay que sumar la desvalorización de la libra esterlina que perjudicó directamente a las reservas del país en 2'042.091.

Los ingresos fiscales cayeron de 64'479.700 sucres en 1929 a 45'270.400 en 1931.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

En cuanto a los precios internos, siguieron inicialmente una curva descendente hasta 1933, pero a partir de 1934 comenzaron a elevarse. En 1937 los encontramos aumentados en más de un 50% en relación a 1929. Aquello se debió a que en 1932 se abandonó el Patrón Oro y la devaluación comenzó. Dos años más tarde de la ruptura del talón, el sucre había perdido el cincuenta por ciento de su valor. Los siguientes cuadros son ilustrativos al respecto.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Indice de Precios Internos

Años	Indice	Años	Indice
1927	100.0	1932	65.9
1928	91.9	1933	96.3
1929	93.1	1934	113.8
1930	86.7	1935	127.6
1931	55.8	1936	148.5

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

COTIZACION DEL DÓLAR EN EL MERCADO OFICIAL (mes de diciembre)

Años	Sucres X Dólar	Años	Sucres X Dólar
1928	5.02	1934	12.00
1929	5.06	1935	10.50
1930	5.05	1936	10.50
1931	5.06	1937	13.80
1932	6.00	1938	14.40
1933	6.00	1939	15.00

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

No obstante es necesario dejar anotado que los precios internos no disminuyeron en la misma proporción que los de exportación. En 1930, mientras los segundos decaían al 56,5% del precio alcanzado en 1927, los primeros se establecían en un nivel equivalente al 86,7%. En 1931 la relación fue de 49,0% y 55,8% y en 1932, de 43,0% y 65,9%, respectivamente.

Un porcentaje importante de la producción interna estaba protegida, sobre todo la industrial, por la Ley de 1929. Esto, sumado a la devaluación y a los altos precios de importación, hicieron que la rudimentaria industria existente no sufriera los efectos de la crisis.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Sin embargo, sería exagerado afirmar que la crisis provocó un gran desarrollo industrial y que la economía “miró hacia adentro”, como fue el caso de algunos países latinoamericanos. La escala reducida del mercado consumidor, del que estaban excluidos los campesinos de las haciendas andinas, así como el espíritu poco empresarial de los sectores dirigentes, impidieron que esta industria fuera más allá de la zona de seguridad creada por la coyuntura y las disposiciones proteccionistas.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Pero la crisis económica degeneró en una notable inestabilidad política. En la década de los años 30 se sucedieron en el mando 17 gobernantes - entre presidentes constitucionales, encargados del poder o jefes supremos-. En un solo año, el de 1932, desfilaron por el palacio presidencial cinco mandatarios, y el Ecuador sufrió cuatro días de guerra civil.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

La crisis de los años 30 evidenció al Ecuador al menos en los siguientes aspectos:

1. En virtud de la monoexportación, el país se torna totalmente vulnerable a la fluctuación del precio del cacao. Además, la falta de ingreso de capitales hace que seamos dependientes de los mercados de exportación.
2. El desarrollo interno, primitivo y feudal, es también dependiente del sector externo.
3. Debido a la crisis mundial el país empieza a preocuparse del fomento industrial y agrícola.
4. El sistema fiscal es muy rígido, depende solo de la aduana y de los impuestos indirectos y marginalmente del impuesto a la renta.
5. Debido a esta inflexibilidad se inicia en 1932 la política de Estado de intervención al Banco Central en busca de dinero para el fisco.
6. Como mejor solución a la crisis, no se encuentra otro recurso que suspender la convertibilidad con el fin de financiar al fisco, devaluar la moneda y detener el deterioro de los precios.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Lo señalado se plasmó en el Decreto No. 33 de febrero de 1932, en el que se busca combatir la depresión y la baja de precios producida por la crisis mundial mediante la inconvertibilidad monetaria y la exigencia de un préstamo al Banco Central por S/. 12 millones para la fundación de la Caja Agraria, y un millón para la redención de la deuda pública.

Junto con estas medidas se le autoriza al Banco la concesión de créditos al público para fines industriales.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

En general, una vez decretada la inconvertibilidad, entre 1932 y 1937 se universalizó, como hemos visto, la inflación y la devaluación, los créditos concedidos al gobierno por parte del Banco Central superaban los 40 millones de sucres, la inflación acumulada a 1936 el 50% y el sucre se había devaluado en más del 100% en los últimos 4 años. Como señala Eduardo Larrea: “...la política económica del Banco Central no logró la reactivación frente a la crisis, solo logró depreciación monetaria, inflación, disminución de reserva y estancamiento en la producción y el consumo”.

Reservas del Banco Central

Año	Millones de Gramos oro	
1927	11.5	100
1928	12.6	104.34
1929	11.7	101.74
1930	9.5	82.60
1931	5.3	46.08
1932	5.2	45.21
1933	5.5	47.82
1934	6.1	53.04
1935	4.5	39.13
1936	3.7	32.17
1937	3.6	31.30

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Frente a la inestabilidad monetaria y cambiaria, el gobierno del General Enríquez Gallo, con el asesoramiento del experto mejicano Manuel Gómez Morín, dicta el 1 de enero de 1938 una nueva Ley para el Banco Central en la que se establece que el gobierno respetará y protegerá la autonomía del Banco y no tendrá en la determinación de su política, ni en la gestión de sus negocios y operaciones, otra ingerencia que las establecidas expresamente en dicha ley.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Los objetivos del Banco Central son aumentados considerablemente. Además de preservar la estabilidad interna y externa de la moneda, se le encarga la emisión, los cambios sobre el exterior, ser banco de reserva de los bancos asociados, servir de cámara de compensación, ser agente financiero y tesorero del Estado, ser su intermediario y consultor en las operaciones de crédito externo e interno y actuar como consultor del propio gobierno en materia de regulación del sistema monetario y crediticio de la República.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Concluidas las etapas de la convertibilidad y la transición contra la crisis de los años 30, al iniciarse la nueva etapa con la Ley Gómez Morín, surgen temas internacionales que afectan notablemente al Ecuador: la Guerra Civil Española, la posición alemana preparatoria de la guerra con el sistema monetario de compensación, la II Guerra Mundial y la intervención de los Estados Unidos en la contienda. Adicionalmente la pérdida territorial del 41.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Con la II Guerra Mundial sobrevino la oportunidad para el país de producir y exportar no solo cacao, sino sobre todo productos estratégicos como caucho natural, chinchona y palo de balsa. Dada la reducción de las importaciones por falta de proveedores, pues estaban en guerra, el aumento de las exportaciones y el consiguiente aumento de reservas provocó inflación debido a la balanza comercial favorable. El comercio exterior que alcanzaba 233 mil dólares en 1938, subió a 8,9 millones de dólares en 1943. El total de reservas pasó de 56 millones a 359,5 millones de sucres. Los depósitos en el Banco Central se elevaron de 36 millones a alrededor de 180 millones de sucres en 1943. El medio circulante pasó de 154 millones en 1938 a 562 millones en 1943. Los precios que estaban en un coeficiente de 157 llegaron a 342 en 1943, y la cotización del dólar que era de 13,80 en 1938 subió a 15 en 1943.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

No obstante, las circunstancias externas y el manejo político, le restaron viabilidad a la Ley Gómez Morín. Así tenemos que el Gobierno surgido de la Revolución de 1944 incrementó su deuda en el Banco Central de 44 millones de sucres a 104 millones. La política económica se enfrentaba a dos corrientes excluyentes: crecimiento económico con estabilidad versus crecimiento económico con inflación. Entre 1938 y 1947 triunfó la segunda tesis. En síntesis, hasta 1947 la política del Banco Central no pudo combatir la inflación, ni tuvo eficacia en la regulación de los tipos de cambio, las tasas de interés y el mercado del dinero.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Sin embargo, en 1944 se produjo un hecho diferenciador que marcará la historia económica del Ecuador de los siguientes 25 años. Como señalamos anteriormente, del 1 al 22 de julio de 1944 se reunió en Bretton Woods, Estados Unidos, la Conferencia Monetaria y Financiera de las Naciones Unidas a la que asistió el Ecuador y cuyos delegados fueron Esteban F. Carbo y Sixto E. Durán Ballén.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

El Ecuador se convirtió entonces en miembro fundador del nuevo sistema monetario internacional y dos años más tarde adecuó su economía al nuevo esquema mediante la expedición de la Ley de Régimen Monetario, inspirada por Robert Triffin, quien asiste al país en compañía de Felipe Pazos y Jorge Sol.

De acuerdo a Eduardo Larrea, “...sobre la base teórica de las tesis de Keynes y sus seguidores se expide dicha Ley con un alcance que ni la Ley de Kemmerer, ni la Ley de Gómez Morín, tenían, se emitía así una Ley fundamental de la economía de la República”.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Esta Ley establece que el régimen monetario de la República será administrado por el Banco Central bajo la dirección de la Junta Monetaria. El objeto fundamental del Banco Central será el de ejecutar la política monetaria nacional, a fin de crear y mantener las condiciones monetarias, crediticias y cambiarias más favorables al desarrollo ordenado de la economía nacional. El Banco Central ya no tiene como fin exclusivo la convertibilidad y la estabilidad monetaria, sino su objetivo fundamental es el desarrollo económico ordenado de la Nación.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

La nueva Ley transformaba la Banco Central en un organismo monetario con amplios poderes de intervención en el sistema financiero. De una entidad limitada a la emisión y a agente fiscal del gobierno, el Banco pasaba a ser la institución orientadora de la política monetaria y del desarrollo económico. El Banco Central podía utilizar toda una política de tipo compensatorio en los períodos estacionales y críticos, a fin de atenuar los ciclos.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Como complemento a la Ley de Régimen Monetario, aunque se expidió unos meses antes, el 6 de junio de 1947, todavía en el gobierno de “La Gloriosa”, la Misión Triffin diseñó la Ley de Cambios Internacionales que tenía por objetivos la estabilidad cambiaria y monetaria, atenuando los niveles cíclicos y estacionales de la balanza de pagos, regulando los medios de pago con el objeto de reajustar los índices de costos y precios, con el fin de mejorar la competitividad del Ecuador en los mercados internacionales.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

La Ley de Cambios Internacionales establecía el sistema de control de cambios, de importaciones y exportaciones; fijaba los tipos múltiples de cambios para la venta de divisas, a través de tres clasificaciones de mercancías que podían ser importadas de acuerdo a su grado de “esencialidad”. Los tipos diferenciales de cambios estaban determinados mediante los recargos de estabilización monetaria.

Asimismo, por primera vez se legalizaba el mercado libre de divisas contemplando la intervención del Banco Central.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Las dos leyes expedidas son fruto de la aplicación en el Ecuador de los principios de Bretton Woods. Triffin y su equipo llegan al país como parte de la primera misión del Fondo Monetario Internacional (era otro el FMI de ese tiempo). Para ese momento el Ecuador ya había pagado su membresía tanto a ese organismo como al Banco Mundial. El país también se incorporó a la Corporación Financiera Internacional y en 1959 al Banco Interamericano de Desarrollo.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Establecido el marco regulatorio tanto en lo nacional como en lo internacional, con reglas claras de juego y con un patrón monetario estable, el Ecuador ingresa en una etapa de recuperación y auge con estabilidad. Los años 50 del siglo pasado se sustentan en un Banco Central técnico e independiente, promotor del desarrollo, cumplidor de los principios que la Ley le manda, y, sobre todo, de un nuevo auge en el comercio exterior sustentado en la producción de banano.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Al contrario del cacao, el banano florece en la pequeña plantación, lo que provoca una fuerte expansión de la frontera agrícola. Más de 200 mil personas se trasladan a la producción de la nueva riqueza que surge en localidades en ese momento “remotas” como Quinindé, Santo Domingo, Quevedo y Machala. Debido a las plagas de los platanales centroamericanos, el Ecuador rápidamente se convierte en el primer productor de banano de mundo.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Los años 50 se convierten así en la época de oro de la política de estabilidad monetaria y crecimiento. En efecto, en aquella década el PIB crece a una tasa del 4,7% promedio anual, las exportaciones de banano pasan de 17'187.000 dólares en 1950 a 88'917.000 en 1959. La participación de la fruta en el PIB pasa del 3,9% al 11,5% en ese período.

Adicionalmente crecieron tanto el gasto público como la inversión productiva real a tasas superiores al 9% promedio anual.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Con la presencia de los organismos internacionales, la deuda externa también creció y pasó de 35,4 millones de dólares a inicios de los 50 a 88,9 millones en 1959.

No obstante, pese al intenso crecimiento, que en otros tiempo habría sido acompañado de inflación, la pérdida del poder adquisitivo registró uno de los índices más bajos del mundo, apenas disminuyó en un 2% entre 1953 –1959, lo que demuestra que prácticamente no se registraron aumentos en los precios. Llama la atención la inflación de los 50 en contraste con los años 80 y 90. Dicho contraste tiene mucho que ver con los cambios ocurridos en el manejo de la política monetaria.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

La política monetaria de estabilidad como base del crecimiento económico fue implementada y defendida por el Banco Central por más de 14 años. Siempre se conservó permanente y tenazmente la filosofía y la moral que sustenta la política de proteger el poder adquisitivo de los sectores sociales mayoritarios (los más pobres); así como, tratando de garantizar la estabilidad social amenazada siempre por la desvalorización de la moneda, producida por las tensiones que el reparto social de la producción puede suscitar a través del uso de la política monetaria. Al respecto el gerente Pérez Chiriboga señalaba:

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

“Conservar el valor del dinero equivale a estimular el ahorro y la capitalización; mantener un clima de paz, equilibrio social, estabilidad política, y alentar a las fuerzas productivas de la nación. No existe nada más destructor del espíritu y de la moral nacional que destruir la confianza en el valor del signo monetario. Un país puede alcanzar elevadas tasas de desarrollo sin sacrificar la estabilidad monetaria. Se puede asegurar que cuando se utilizan métodos inflacionarios y devaluatorios de estímulo, nos encontramos frente a una economía injusta, desequilibrada y enfermiza, en que se ha sacrificado a los más en beneficio de los menos”.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

A partir de la reforma monetaria de 1948, en que se sientan las principales bases, se continúa en 1952 con la eliminación de las operaciones de compensación para productos marginales de exportación; en 1953, se opera la consolidación del arancel de aduanas de los antiguos recargos cambiarios. En 1957 se unifica el mercado libre de cambios y se dictan medidas de liberalización, entre ellas la autorización para que los bancos privados operen en el mercado libre de cambios. Todo esto con el fin de crear condiciones para que el Ecuador llegue a establecer la libre convertibilidad del sucre.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Para fines de los años 50, el Banco Central trata de coronar todo su esfuerzo de defensa de la estabilidad monetaria y de liberalización del control cambiario a través de un proyecto de reforma cambiaria que tenía como último objetivo una fuerte dinamización de la economía nacional, fomentando las exportaciones, estimulando la producción interna, atrayendo la inversión extranjera y los capitales que se habían fugado al exterior. La idea era liberalizar el control cambiario después de más de 25 años de control. Dicho proyecto consistía en establecer un mercado único de cambios, simplificando el sistema de la época, y declarando la libre convertibilidad del sucre.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

El Banco Central pensaba que el Ecuador, al ingresar al reducido círculo de países regidos por la libre convertibilidad monetaria, se convertiría en una gran fuerza financiera y en una nación económicamente similar a una Suiza latinoamericana. El proyecto estuvo a punto de ser expedido, sin embargo, el conflicto social que estalló en Portoviejo y luego en Guayaquil a fines de la década del 50, forzó a su cancelación. Posteriormente el Banco consideró que durante el auge petrolero existía las condiciones favorables a la convertibilidad, lamentablemente ya sin el apoyo político necesario.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Pero para los años 50, en el marco del sistema de Bretton Woods, la economía ecuatoriana no solo se estabilizó monetariamente, sino que se empezó el impulso de su desarrollo desde una perspectiva nueva, en la que la industrialización jugaba un papel preponderante. Precisamente es el Banco Central, gracias a lo previsto en la Ley que se convierte en el catalizador de las iniciativas que se plasman en investigaciones económicas, en creación de nuevas entidades estatales, en interlocutor de los organismos internacionales, especialmente de la CEPAL, en la generación de la planificación como forma de desarrollo ordenado y armónico.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Es así como el Banco crea su Departamento de Investigaciones Económicas que tiene como fin diseñar la política monetaria y la política de desarrollo del país. Este Departamento había becado a 70 economistas para que estudien en el exterior hasta finales de los años 50, y adicionalmente colabora en la realización del estudio sobre los problemas de desarrollo económico del Ecuador, elaborado por la CEPAL en 1950 y en el que participan economistas de la talla de Raúl Prebisch, Celso Furtado, José Corcino Cárdenas y Germánico Salgado.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Con el auspicio del Banco Central, el 28 de mayo de 1954 se crea mediante Decreto-Ley, la Junta Nacional de Planificación y Coordinación Económica con la finalidad de que contribuya a la reordenación financiera y fiscal, y que cooperando con la Junta Monetaria en las relaciones de la política fiscal con la monetaria, propenda a la estabilidad monetaria y a un desarrollo económico equilibrado. Al respecto el Banco señalaba:

En un país poco desarrollado, es imposible pensar en un crecimiento económico auténtico y duradero, si no se ha estudiado detenidamente la estructura social y económica, las relaciones que ligan a la economía nacional con la internacional, las posibilidades de expansión armónica de los diversos sectores de la economía y los medios de financiamiento que el país puede contar para emprender y sostener dicha expansión: La Junta de Planificación es quien debe hacer dichos estudios previos.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Pero también en el marco del desarrollo, el Banco Central participó en los censos de población, agropecuario y de industrias que se realizaron en esos años por primera vez en la historia del país.

En el marco del desarrollo sustentado en la industrialización sustitutiva de importaciones, el Banco Central fundó la Comisión de Valores en 1955, que se transformó posteriormente en la Corporación Financiera Nacional. Creó el Centro de Desarrollo Industrial dirigido desde el Departamento de Investigaciones Económicas y asesoró al Ministro de Economía en la preparación de la Ley de Fomento Industrial expedida en 1955.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Ciertamente, el Banco Central fue el pionero del desarrollo del país sin renunciar a la estabilidad monetaria. Creando instituciones, auspiciando estudios y censos, otorgando becas, generando cuentas nacionales, estadísticas y estudios de toda índole, especialmente en el campo económico, el análisis metodizado de la balanza de pagos, la integración de la nación a los convenios internacionales, los estudios de deuda externa y el apoyando a la integración latinoamericana. En el Banco Central nació el Ministerio de Comercio e Integración y se auspició el surgimiento de la CAF y del FAR.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

En los años 60, vuelve la inestabilidad económica al país con la disminución del ritmo de las exportaciones bananeras. La crisis política hace presencia nuevamente, las exigencias de recursos por parte del Estado amenazan la independencia de la política monetaria y el sucre se devalúa de 15 a 18 sucres por dólar. El crecimiento económico, aunque positivo, disminuye su ritmo, no obstante la inflación se mantiene en un dígito debido al buen manejo del Banco Central, el cual es admirado por los organismos internacionales y es puesto como ejemplo para los países latinoamericanos. Los indicadores que se presentan a continuación, muestran las buenas épocas de estabilidad y crecimiento del período de Bretton Woods en el Ecuador.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Población por Regiones

Región	1950	1962	1974	1982
Costa	1'298.495	2'127.358	3'179.446	3'946.801
Sierra	1'856.445	2'271.345	3'146.565	3'801.839
Oriente	46.471	74.913	173.469	263.797
Galapagos	1.346	2.931	4.037	6.119
Zonas en Discusión			18.193	42.156
Total	3'202.757	4'476.007	6'521.710	8'060.712

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Producto Interno Bruto en millones de sucres de 1975

Año	PIB	Tasa de Crecimien	Año	PIB	Tasa de Crecimien
1950	24.701		1961	42.670	5.12
1951	25.201	2.03	1962	44.769	4.92
1952	28.117	11.57	1963	45.712	2.10
1953	29.093	6.35	1964	49.098	7.41
1954	31.853	9.50	1965	50.706	3.28
1955	33.319	4.60	1966	51.945	2.44
1956	34.432	3.34	1967	55.512	6.87
1957	35.727	3.76	1968	57.749	4.03
1958	36.704	2.73	1969	59.096	2.33
1959	38.459	4.78	1970	62.912	6.46
1960	40.590	5.54	1971	66.852	6.26

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

COTIZACION DEL DÓLAR EN EL MERCADO OFICIAL

AÑOS		AÑOS	
1949	13.50	1960	15.00
1950	13.50	1961	16.50
1951	15.00	1962	18.00
1952	15.00	1963	18.00
1953	15.00	1964	18.00
1954	15.00	1965	18.00
1955	15.00	1966	18.00
1956	15.00	1967	18.00
1957	15.00	1968	18.00
1958	15.00	1969	18.00
1959	15.00	1970	25.00

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Indice ponderado de Precios al Consumidor 1970 = 100

Años	Indice	Inflación	Años	Indice	Inflación
1949	54.5	-1.80	1960	67.8	0.59
1950	54.2	-0.55	1961	71.2	5.01
1951	60.6	11.81	1962	72.4	1.69
1952	62.6	1.62	1963	74.6	3.04
1953	62.9	0.48	1964	75.6	1.34
1954	65.2	3.66	1965	80.4	4.28
1955	68.2	4.60	1966	83.4	3.73
1956	66.2	-2.93	1967	87.4	4.80
1957	66.9	1.06	1968	90.0	2.97
1958	67.6	1.05	1969	94.7	5.22
1959	67.4	-0.30	1970	100.0	5.60

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Exportaciones Totales (miles dólares FOB)

Años	X total	X Banano	Años	X Total	X Banano
1949	31.218	4.944	1960	102.561	45.266
1950	63.108	7.854	1961	94.672	48.005
1951	55.395	11.252	1962	117.429	62.305
1952	79.022	21.379	1963	128.437	67.833
1953	74.122	23.674	1964	131.084	68.951
1954	100.365	27.671	1965	131.975	49.997
1955	87.152	36.760	1966	139.727	59.393
1956	92.112	36.505	1967	158.038	67.158
1957	97.439	34.520	1968	195.167	92.219
1958	94.900	33.848	1969	152.527	68.175
1959	97.046	44.260	1970	189.929	83.299

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

Finalmente, el colapso de Bretton Woods en 1971 tendrá un efecto atenuado en la economía ecuatoriana debido al descubrimiento de petróleo. El fin del sistema monetario internacional tendrá una incidencia notable a partir de los años 80, cuando el Ecuador deba soportar una crisis económica de 20 años.

La falta de anclas como las previstas en sistemas del Patrón Oro o Bretton Woods han hecho que el barco de la economía ecuatoriana navegue a la deriva. Lo señalado se ejemplifica en lo ocurrido con el Ecuador en la década de los años 80 y 90. Solo la dolarización ha generado el ancla fundamental para reemprender el crecimiento, prueba de ello es que nuevamente el Banco Central empieza a pensar en desarrollo y la competitividad, algo que fue parte de su esencia en sus mejores momentos.

III. La economía ecuatoriana y Bretton Woods

En los años 70, con la bonanza petrolera, el Ecuador vivirá los males típicos de la Enfermedad Holandesa. Si tienen paciencia, en el mes entrante estaré de nuevo con ustedes para que conversemos ampliamente de este tema, el cual sin duda, nos dejará lecciones apasionantes.

No se pierdan entonces la próxima presentación en la que hablaremos de los “dorados” años 70 de la economía ecuatoriana.

Muchas gracias.